



FORMACIÓN

Experto en Trading y Shipping de Crudo y Producto

Modalidad: elearning || **Duración:** 100 horas || **Precio:** consultar web

Titulación

Los alumnos que hayan finalizado satisfactoriamente el curso recibirán un diploma, expedido por IME, acreditando la realización del mismo.

Destinatarios

Empresas de hidrocarburos, logística, distribución de productos petrolíferos con proyección internacional. Empresas de Trading de otras commodities (grano, minerales, metales, etc.). Empresas de energía. Bancos. Instituciones Gubernamentales y Educativas. Prensa económica.

Personas de áreas comerciales, operativas, analíticas, ventas, administrativas y financieras que deseen ampliar el rango de actividad y conocimiento. De especial beneficio profesional para los integrantes del sector energético en general, con perspectivas de trabajar en la comercialización de hidrocarburos.

Ideal para no expertos en trading en búsqueda de afianzar y enriquecer habilidades. Así como para aquéllos que no trabajan dentro del mundo del petróleo, pero requieren de conocer las estructuras del mercado y la comercialización internacional de los hidrocarburos.

Objetivos

Este curso, que está enfocado al trade de petróleo crudo, productos refinados y gas, tiene los siguientes objetivos:

- Proporcionar herramientas imprescindibles para la identificación de riesgos y su administración, que permitirán llevar a cabo exitosas transacciones comerciales de crudo, productos refinados y gas, bajo esquemas de incertidumbre económica, geopolítica y volatilidad de precios.
- Conocer en profundidad los contratos de compraventa de crudo.
- Ampliar y reforzar conocimientos en el área de shipping.
- Abordar temas de actualidad macroeconómica y geopolítica que influyen directamente en el acontecer del mercado del petróleo.

Programa

I – INDUSTRIA DEL PETRÓLEO Y GAS

- Cadenas de valor de la industria
- Petróleo
- Gas
- Calidades de crudos y productos
- Estructura del negocio de la energía

II – MERCADOS Y APROVISIONAMIENTO

- Participantes en los mercados
- Mercados de petróleo y gas
- Plan de aprovisionamiento a un sistema de refino
- Fórmulas contractuales de fijación de precios
- Contratos de compraventa

III - COBERTURA DE RIESGO DE PRECIOS

- Volatilidad
- Posición de riesgo de precio de los participantes
- Instrumentos derivados
- Mercados de futuros. Definición y características
- Contrato de opciones
- Mercados no organizados
- Comparativa entre mercados
- Cobertura de precios
- Cobertura del margen de refino
- La capacidad de almacenamiento como un activo del negocio
- Gestión del riesgo (Risk Management) en una compañía integrada

IV – LA ACTIVIDAD DE TRADING

- Evolución de las prácticas de Trading
- Importancia de la actividad en un sistema integrado
- Riesgos de la actividad del Trading
- Organización de un departamento de trading
- Técnicas de previsión de precios



FORMACIÓN

V – PRÁCTICA DEL SHIPPING

- Contratación de buques
- Modalidades de fletamento del buque
- Fletamento por tiempo a casco desnudo (Bare Boat, B/B)
- Fletamento por tiempo (Time-Charter, T/C)
- Fletamento por viaje (Voyage Charter Party, Voy C/P)
- El Worldscale
- Alternativas de fletamento
- Cláusulas Protectoras (Protective Clauses)
- Mercado de futuros de fletes
- Plancha y Demoras (Laytime and Demurrages)
- Post-Fixture de Pólizas por viaje
- Post-Fixture de Pólizas en Time-Charter+
- Los Departamentos de Vetting

Contacto

Telf.: 900 92 12 92

mail: formación@bvbs.es